

## Account Director (m/w/d)

Standort: Berlin

## ÜBER UNS

Wir sind als unabhängige Agentur in Berlin geboren. Wir sind die Next-Gen-Agentur mit globalem Anspruch, die Unternehmen bei ihrer Transformation durch Unterstützung von Daten, Strategie, Kreativität und Technologie unterstützt. Wir glauben, dass wir die Art und Weise, wie Kunden über Agenturen denken, ändern können.

FRASER arbeitet mit Kunden zusammen wie: Bosch, Mercedes-AMG, Twitter EMEA, L'Osteria, Westenergie und Messe München.

## DEINE AUFGABEN

Als **Account Director (m/w/d)** bei FRASER fungierst Du als zentrales Bindeglied zwischen uns, unserem **Kunden L'Osteria** und unseren Lieferanten. Dabei bist Du u.a. verantwortlich für:

- Verantwortung des Accounts L'Osteria - wo wir als Lead-Agentur mandatiert sind
- Steuerung und Abwicklung von unterschiedlichen Projekten ((digitale) Kampagnen, kreative Sonderprojekte, Social Media Etat, Website-Projekte, Performance Marketing & Analytics und Local Restaurant Marketing)
- Auf- und Ausbau eines Teams und des Accounts
- Vorbereitung von Kundenpräsentationen
- Angebotserstellung und Budgetkontrolle
- Projektcontrolling und Erstellung von Timings, Projektplänen sowie Reports
- Vor- und Nachbereitung von Kundenmeetings
- Verbesserung und Optimierung unserer Prozesse

## DEIN PROFIL

- Du verfügst über ein abgeschlossenes Studium im Bereich BWL, Marketing oder etwas Vergleichbarem
- Du konntest bereits relevante Berufserfahrung als Project Manager, Account Manager, Client Manager oder Consultant sammeln
- Du verfügst über umfangreiche Erfahrung mit Kampagnen und Lead Generierungs-Maßnahmen - CTA, CPM sind für Dich keine Fremdwörter
- Du bist ein wahres Organisationstalent und verfügst über sehr gute kommunikative Fähigkeiten
- Du verfügst über umfangreiche Erfahrung im Umgang mit Projektmanagement-Tools und bringst sehr gute MS-Office Kenntnisse mit
- Eine wirtschaftliche und strategische Denkweise sowie der verantwortungsbewusste Umgang mit Ressourcen sind für Dich selbstverständlich
- Du bringst eine hohe Leistungsbereitschaft und Teamfähigkeit mit
- Du verfügst über sehr gute Deutsch- und Englischkenntnisse in Wort und Schrift

---

# FRASER

## DAS BIETEN WIR

- Einen tolle Kunden L'Osteria wo wir als digital Lead-Agentur eine große Bandbreite an Projekten machen dürfen
- Verantwortungsvolle Aufgaben im Aufbau eines sympathischen und internationalen Startups
- Flache Hierarchien und ein enger Austausch
- Ein freundschaftliches Miteinander und eine professionelle Arbeitsweise
- Arbeiten im WeWork, einem der kreativen Startup Hotspots Berlins – wenn nicht eine Pandemie ist.
- Wir haben seit Gründung eine etablierte Homeoffice Kultur

Interessiert? Dann freuen wir uns auf Deine Bewerbung an [jobs@fraser.berlin](mailto:jobs@fraser.berlin).